Lösung im Überblick
SAP Business All-in-One für den Einzelhandel – die kompakte Mittelstandslösung

MASSGESCHNEIDERTE SOFTWARE FÜR DEN EINZELHANDEL

DURCHGÄNGIGKEIT VOM LIEFERANTEN-MANAGEMENT BIS ZUM ABVERKAUF

SAP Business All-in-One für den Einzelhandel bildet alle Geschäftsprozesse durchgängig und konsistent vom Lieferanten- und Artikelmanagement über Einkauf und Logistik bis zum Abverkauf ab – und das zu einem attraktiven Festpreis einschließlich Implementierung und Wartung.

Software für hohe Transparenz und straffe Prozesse im Einzelhandel

Sie betreiben Ihr Einzelhandelsgeschäft an einem Standort oder über ein Filialnetz. Als mittelständisches Handelsunternehmen kommt es Ihnen vor allem auf eines an: Sie wollen die richtigen Waren zum richtigen Zeitpunkt mit dem richtigen Preis am richtigen Ort platzieren – und zwar möglichst schneller und kostengünstiger als der Wettbewerb.

Dazu benötigen Sie Transparenz über alle Bereiche hinweg, straffe und durchgängige Geschäftsprozesse und ein aussagekräftiges Berichtswesen. SAP® Business All-in-One für den Einzelhandel bietet Ihnen die dafür notwendige Funktionalität im Rahmen eines integrierten Lösungspakets. Es ist speziell auf die Bedürfnisse von mittelständischen Handelsunternehmen mit einem Standort oder einem Filialnetz zugeschnitten, die auch in Einkaufskooperationen oder Franchisesystemen organisiert sein können. Die Software bildet ihr Geschäft eins zu eins ab. Logistische und betriebswirtschaftliche Abläufe werden eng miteinander verzahnt. Alle damit verbundenen Prozesse sind bereits voreingestellt. Gleiches gilt für Berichtsfunktionen, die stets aktuelle Informationen und Auswertungen gewährleisten.

Branchenkompetenz zum attraktiven Festpreis

Mit SAP Business All-in-One für den Einzelhandel erhalten Sie eine kompakte Mittelstandslösung, die die besonderen Anforderungen Ihrer Branche umsetzt. Die Erfahrung aus unzähligen Projekten ist in dieses Lösungspaket eingeflossen.

Mit SAP Business All-in-One für den Einzelhandel verfügen Sie von Anfang an über Planungs- und Investitionssicherheit. Dafür sorgt ein attraktives Festpreisangebot, das neben Software, Lizenzen und Wartung auch die erforderlichen Beratungs- und Implementierungsleistungen umfasst. Ihre Vorteile: Der finanzielle Aufwand ist klar kalkulierbar. Sie minimieren Risiken und können sich darauf verlassen, dass sich Ihre Investitionen schnell rentieren – und auch morgen noch sicher sind.

SAP® BUSINESS ALL-IN-ONE FÜR DEN EINZELHANDEL:
TRANSPARENZ IN ECHTZEIT

Schnelle Implementierung durch vorkonfigurierte Prozesse

Vorkonfigurierte Prozesse ermöglichen Ihnen einen schnellen detaillierten Einblick in die Lösung die Sie erhalten: 1:1. Diese Prozesse sind dokumentiert und können direkt am System nachvollzogen werden, bevor Sie die Lösung kaufen.

SAP Business All-in-One hält Sie in Echtzeit auf dem Laufenden: Sie können jederzeit einsehen, wie Ihre Filialen laufen, welche Artikel besonders gefragt sind, wie es um Bestand und Bestellungen steht.

Das erhöht die Transparenz über den Leistungsumfang und gibt Ihnen die Sicherheit, von vornhinein zu wissen was Sie bekommen. Darüber hinaus reduzieren voreingestellte Prozesse den Implementierungsaufwand. Das Projekt wird schlank und kostengünstig.

Lückenlose Unterstützung aller Geschäftsprozesse

Mit SAP Business All-in-One für den Einzelhandel profitieren Sie von einer fachlich überzeugenden Lösung, die in einer einzigen kompakten Systemumgebung abläuft, mit benutzerfreundlichen Oberflächen einfach zu bedienen und zu verwalten ist. Ihre operativen und administrativen Prozesse werden effektiv mit Funktionen unterstützt, die insbesondere folgende Bereiche abdecken:

- Lieferanten- und Artikelmanagement
- Einkauf und Logistik
- Verkauf und Finanzwesen

Lieferanten- und Artikelmanagement

Neue Lieferanten werden in einem einfachen, vom System geführten Prozess angelegt und gepflegt. Falls Stammdaten zentral bereitgestellt werden – zum Beispiel durch Lieferantenkataloge, Einkaufskooperationen oder Franchisegeber – können Sie diese nutzen und bei Bedarf individuell erweitern.

Einkauf

Bestellungen können manuell angelegt oder als Bestellvorschlag von einem zentralen Nachschublauf übernommen werden. Die integrierte Bestellübersicht gewährleistet stets eine umfassende Transparenz über alle Bestellungen. Ein filialgenaues oder filialübergreifendes Reporting sorgt dafür, dass Sie jederzeit über zu erwartende Wareneingänge informiert sind.

Logistik

Den Wareneingang überwachen Sie sehr einfach auf der Basis beliebiger Referenzbelege. Automatische Etikettierung unterstützt die Lösung ebenso wie Retourenprozesse, Umlagerungen und andere Warenverschiebungen. Ihre aktuellen Bestände haben Sie jederzeit im Blick und können Zählinventuren anstoßen, wann immer Sie dafür Anlass sehen.

Verkauf

Individuelle Kundenwünsche sind für SAP Business All-in-One kein Problem. Mit Kundeneinzelbestellungen oder Sofortaufträgen können Sie direkt darauf reagieren. Eine auftragsbezogene Rechnungsstellung und Abrechnung schließt den Verkaufsprozess ab. Für den Datenaustausch mit Kassensystemen ist die Eingangs- und Ausgangsverarbeitung im Lösungspaket ausgeprägt.

Sie wollen Ihre Geschäftsprozesse straffen, mehr Transparenz über Ihre Warenbewegungen gewinnen und schneller auf Nachfrageveränderungen reagieren können? SAP Business All-in-One für den Einzelhandel ist die perfekte Lösung dafür.

Transparenz in Echtzeit

Zusätzlichen Nutzen ziehen Sie aus dem integrierten Echtzeit-Reporting. Das bedeutet: Alle relevanten Kennzahlen über Lieferanten, Bestellungen, Abverkäufe und Warenbewegungen erhalten Sie direkt und ohne Zeitverzögerung. Sie wissen jetzt und nicht erst morgen oder am Monatsende, wie Ihre Geschäfte laufen, welche Artikel gefragt sind – und welche weniger. Sie gewinnen an Planungssicherheit und können auf verändertes Nachfrageverhalten schneller reagieren.

SAP BUSINESS ALL-IN-ONE FÜR DEN EINZELHANDEL:

IN SOFTWARE UMGESETZTE BRANCHENKOMPETENZ

Innerhalb kurzer Zeit zum Ziel

Die SAP-Lösung für den Einzelhandel integriert sich schnell und problemlos in Ihre Betriebsabläufe. Auf dem Weg dorthin begleiten Sie ausgewählte Mittelstandspartner und Berater. Auf diese Begleiter können Sie sich verlassen, da sie mit Ihren branchenspezifischen Anforderungen und den im Lösungspaket vordefinierten Prozessen bestens vertraut sind. Auf das Lösungspaket abgestimmte, vordefinierte Projektansätze und -pläne ermöglichen eine zügige und reibungslose Einführung, wobei erfahrungsgemäß zwei bis vier Monate realistische Zeitfenster darstellen.

Erweiterbar und zukunftssicher

Mit SAP Business All-in-One für den Einzelhandel erhalten Sie eine Branchenlösung die auf der führenden SAP-Technologie basiert: Ihnen steht das gesamte Funktionsspektrum der Anwendung SAP ERP offen, mit denen Handelsunternehmen in der ganzen Welt ihre Leistungsfähigkeit steigern. Ob Unternehmenswachstum, neue Geschäftsmodelle oder erweiterte Prozesse, ob die direkte Anbindung an Lieferanten und andere Partner oder die Integration von Business Intelligence: Erweiterbarkeit und damit Zukunftssicherheit sind keine Grenzen gesetzt.

Dazu trägt in besonderem Maße SAP NetWeaver bei, die führende Technologieplattform mit offenen Standards. Auf dieser Basis werden übergreifende betriebswirtschaftliche Funktionen und branchenspezifische Prozesse nahtlos zu einer flexiblen Gesamtlösung verbunden, in die Sie auch externe Softwarekomponenten integrieren können.

Weitere Optionen: Hosting, Finanzierung und Schulungen

Über das Festpreispaket hinaus können Sie optional angebotene Leistungen in Anspruch nehmen, die vor allem Hosting, Finanzierung und Schulungen betreffen.

Hosting: Rascher Projektstart und stabiler Produktivbetrieb

Hosting ist eine Alternative für alle Unternehmen, die Ihre IT nicht selbst betreiben, sondern von externen Dienstleistern betreiben lassen wollen. Ausgewählte Partner sowie SAP stellen diese Hosting-Services in unterschiedlicher Ausprägung einschließlich von Implementation Hosting bereit: die kurzfristige Bereitstellung eines Entwicklungssystem inklusive Administration und Support zum Festpreis.

Finanzierung: Bankenunabhängig und bilanzneutral, flexibel und unkompliziert

Sie interessieren sich für eine bankenunabhängige, auf Ihre Belange zugeschnittene Finanzierung? Sprechen Sie mit uns: Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, alle Projektbestandteile von der Software über externe und interne Implementierungs- und Einführungsleistungen bis zu Hardware und Softwarepflege im ersten Jahr über SAP zu finanzieren. Überzeugen Sie sich – lassen Sie sich ein individuelles, auf das Lösungspaket abgestimmtes Finanzierungsangebot erstellen.

SAP Business All-in-One für den Einzelhandel führt auf der Integrationsplattform von SAP NetWeaver® bewährte betriebswirtschaftliche Standardprozesse und vorkonfigurierte branchenspezifische Szenarien zu einer leistungsstarken Gesamtlösung zusammen.

Schulungen: Wir machen Ihre Endanwender fit

Je größer die Akzeptanz der Anwender ist, desto schneller und umfassender zahlt sich eine Softwarelösung für Ihr Unternehmen aus. Ausgehend von den alltäglichen Arbeitsanforderungen schulen wir Ihre Endanwender im Umgang mit SAP Business All-in-One für den Einzelhandel. Die Endanwenderschulung umfasst klassische Schulungseinheiten und so genanntes E-Learning über das Web: lernen, wann und wo Sie wollen.

AUF EINEN BLICK

SAP Deutschland AG & Co. KG
Hasso-Plattner-Ring 7
69190 Walldorf
T 08 00 / 5 34 34 24*
F 08 00 / 5 34 34 20*
E info.germany@sap.com

www.sap.de/Handel
Kostenloser Online-Newsletter
www.sap.de/sapimfokus

* gebührenfrei in Deutschland

Zusammenfassung
SAP Business All-in-One für den Einzelhandel bildet Ihre Unternehmensprozesse durchgängig und konsistent in einer Softwarelösung ab. Vorkonfigurierte Geschäftsszenarien mit benutzerfreundlichen Oberflächen sorgen für schnelle Einführungszeiten und ermöglichen eine attraktive Preisgestaltung zu einem Festpreis einschließlich Implementierung und Wartung.

Unterstützte Geschäftsprozesse und Softwarefunktionen

Lieferanten- und Artikelmanagement
- Neuanlage und Pflege bestehender Lieferanten und Artikel
- Zentrale Pflege und Bereitstellung von Artikeln und Lieferanten über Lieferantenkataloge, Einkaufskooperationen oder Franchisegeber

Einkauf
- Direktbestellungen und Status-Management für alle Bestellungen
- Filialgenaues und filialübergreifendes Reporting der erwarteten Wareneingänge

Logistik
- Auswahl des Wareneingangs anhand von Referenzbelegen
- Unterstützung von automatischen Etikettierungen
- Überwachung von Lieferterminen und von Änderungen bei Bestellungen
- Überwachung von Beständen
- Automatische Nachschubabwicklung von NOS-Artikeln (NOS = Never Out of Stock)
- Rechnungsprüfung mit Belegfluss
- Inventurabwicklung

Verkauf
- Kundenauftragsabwicklung inklusive Rechnungsstellung
- Vollständig integriertes Finanz- und Berichtswesen

Ihre Vorteile
- Durchgängige Unternehmensprozesse vom Lieferantenmanagement bis zum Abverkauf
- Schnelle Abwicklung und unternehmensweit konsistente Daten
- Benutzerfreundliche Oberflächen
- Mehr Transparenz durch stets aktuelle Informationen und Reports auf Knopfdruck
- Klarer Projektumfang durch vordefinierte Prozesse und schnelle Software-Einführung durch kompetente Implementierungspartner
- Flexible Erweiterungsmöglichkeiten
- Attraktives Festpreis-Angebot und kalkulierbares Finanzierungsvolumen

Weitere Informationen
Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie Ihnen SAP Business All-in-One für den Einzelhandel dabei hilft, Ihre Unternehmensziele konsequent umzusetzen? Dann vereinbaren Sie am besten gleich ein Gespräch. Unsere Partner und wir freuen uns darauf.

Ihr Ansprechpartner für den Einzelhandel
Andreas Wormbs
E andreas.wormbs@sap.com
T +49 / 62 27 / 7-6 85 82

Oder kontaktieren Sie uns telefonisch unter: www.sap.de/contactsap
oder 08 00 / 5 34 34 24 (gebührenfrei in Deutschland)

50 089 650 (08/05)
© 2008 SAP AG.
Alle Rechte vorbehalten. SAP, R/3, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP Business ByDesign und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern") bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.