Lösung im Überblick
SAP-Lösungen für kleine und mittelständische Unternehmen

SAP Business All-in-One für den Großhandel

SAP®-Lösungen für den Großhandel

Auf einen Blick

Zusammenfassung

SAP® Business All-in-One für den Großhandel ist eine umfassende ERP-Lösung. Sie basiert auf bewährten Geschäftsverfahren Ihrer Branche und ist auf eine rasche Einführung zum Festpreis ausgelegt. Für Ihr Unternehmen bedeutet das: Sie erzielen schnell den Return on Investment.

Herausforderungen

- Rückvergütungsabläufe, Cashflow und finanzielle Effizienz verbessern
- Vertriebsspannen vergrößern und innovative Mehrwertdienste anbieten
- Vollständige Transparenz und präzise Informationen für die Entscheidungsfindung mit durchgängigen IT-Prozessen gewinnen
- Schlanke Prozesse im gesamten Unternehmen gestalten

Unterstützte Geschäftsprozesse und Softwarefunktionen

- **Absatz- und Beschaffungsplanung:** Sie prognostizieren den Absatz präzise und planen die Beschaffung mit bewährten Modellen. Damit optimieren Sie die Bestellmengen und die Meldebestände für Nachbestellungen. Sie vermeiden Lieferengpässe und erhöhen die Rentabilität Ihres Unternehmens.
- **Supply Chain Management und Bestandsführung:** Sie steuern aktiv Ihre Beschaffung und Logistik, sodass möglichst wenig Kapital in der Lagerhaltung gebunden wird.
- **Kundenauftragsmanagement:** Sie führen Aufträge effizient aus und wickeln Retouren schnell ab.
- **Finanzen und Controlling:** Sie erstellen Berichte und Analysen zeitnah und vollständig und automatisieren die Abläufe im Finanzwesen.

Hauptnutzen

- **Mehr Effizienz** durch Automatisierung Ihrer Geschäftsprozesse
- **Minimale Betriebskosten dank einer skalierbaren Lösung,** die unternehmensweite Änderungen unterstützt und weltweit einsetzbar ist
- **Wachstumsorientierung** für Ihr Unternehmen mit einer bewährten ERP-Lösung
- **Schnelle Wertschöpfung** durch erprobte Werkzeuge und Methoden, mit denen Sie Ihre Geschäftsabläufe beschleunigen und effizienter gestalten

Weitere Informationen

Wenn Sie sich detaillierter über SAP Business All-in-One für den Großhandel informieren möchten, wenden Sie sich bitte an Ihren SAP-Ansprechpartner oder besuchen Sie uns online unter www.sap.com/germany/sme/whysap/industries/wholesaledistribution/index.epx.

SAP Business All-in-One

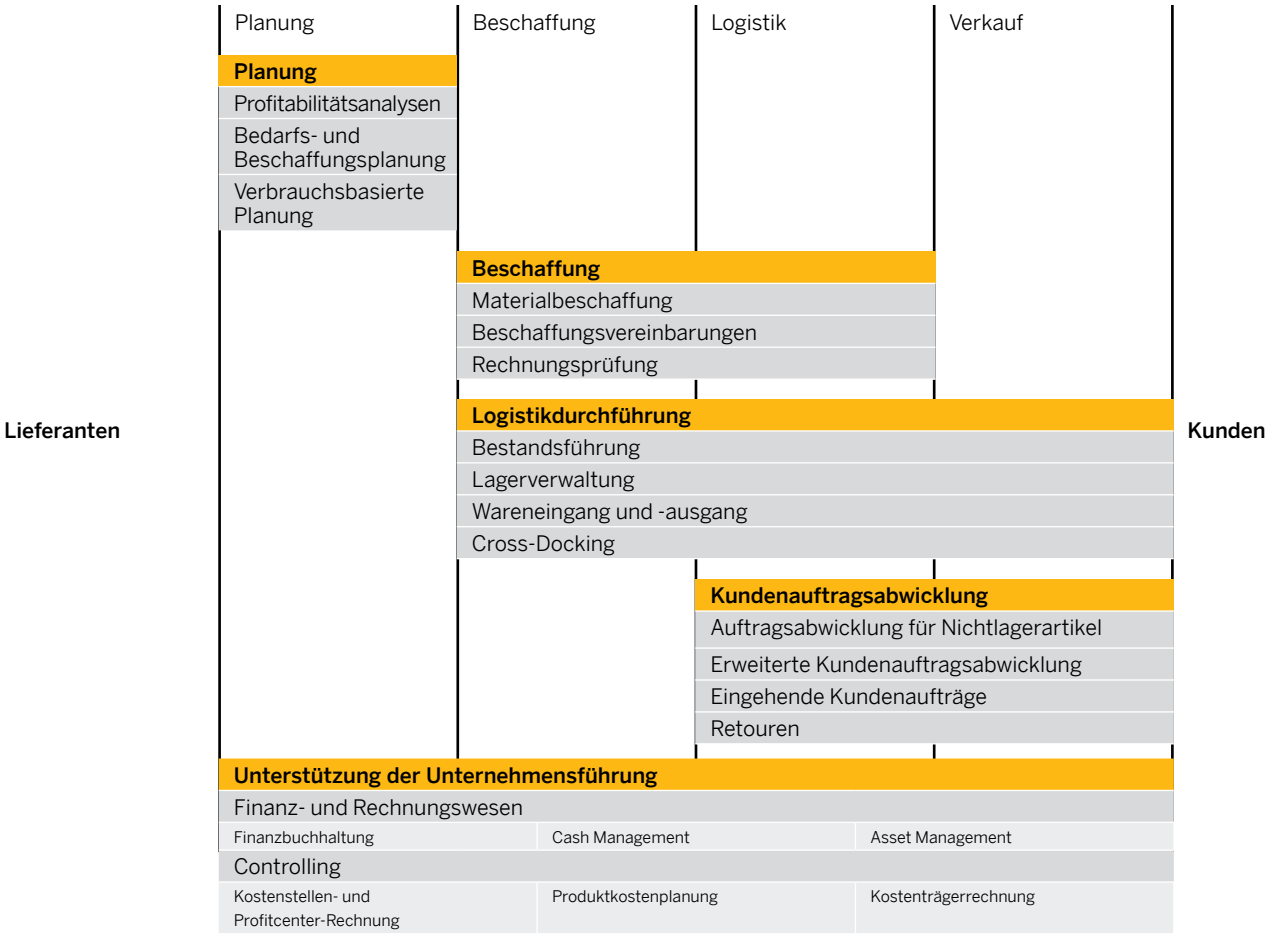
Als mittelständischer Großhändler möchten Sie die Rückvergütungen der Hersteller möglichst effektiv steuern und profitabel wachsen. Sie wünschen sich eine kostengünstige, integrierte Softwarelösung. Mit SAP Business All-in-One für den Großhandel erhalten Sie eine vollständige, speziell auf Ihre Prioritäten und Anforderungen zugeschnittene branchenspezifische Lösung.

In einem wechselhaften Wirtschaftsklima können Sie sich nur auf die Dinge konzentrieren, die Sie selbst in der Hand haben. Werden Sie in jedem Bereich Ihres Unternehmens effizienter, erfüllen Sie flexibel die immer neuen Wünsche Ihrer Kunden, senken Ihre Kosten und setzen sich von Ihren Wettbewerbern ab. Wenn Sie diese Herausforderungen meistern, schaffen Sie sich ein profitables Wachstum.

SAP Business All-in-One für den Großhandel ist eine vollständige und flexible ERP-Lösung, in die wir unsere Erfahrung aus der jahrzehntelangen Zusammenarbeit mit umsatzstarken Großhändlern aus verschiedenen Branchen einbringen, unter anderem in Form von branchenspezifischen Best Practices. Sie profitieren von

- umfassenden und integrierten Geschäftsfunktionen, mit denen Sie Transparenz in Ihrem gesamten Unternehmen schaffen und Ihre wesentlichen Geschäftsprozesse straffen,
- einer flexiblen und skalierbaren Basis für nahtlose Geschäftsprozesse auf der bewährten Technologieplattform SAP NetWeaver®,
- einer ERP-Lösung, die Sie jederzeit bedarfsgerecht mit Funktionen für das Kundenbeziehungsmanagement (Customer Relationship Management, CRM), Lieferantenbeziehungsmanagement (Supplier Relationship Management, SRM) und für Business Intelligence (BI) erweitern können,
- einer intuitiven Benutzeroberfläche mit rollenbasierter Navigation für schnelle und produktive Arbeit.

Abbildung: Szenarien in der Solution Map für den Großhandel



PROFITIEREN SIE VON UNSERER ERFAHRUNG

Wesentlicher Bestandteil jeder SAP-Business-All-in-One-Lösung sind die SAP Best Practices. Diese Pakete umfassen eine erprobte Methodik zur Softwareeinführung, eine umfangreiche Dokumentation und die erforderlichen branchenspezifischen Voreinstellungen. Diese Verfahren und Vorgehensweisen haben sich bei mehr als 6.000 SAP-Kunden in über 20 Branchen bewährt. Mit den integrierten branchenspezifischen Best Practices nutzen Sie die Methoden der erfolgreichsten Unternehmen Ihrer Branche. Die Flexibilität zur Unterstützung Ihrer eigenen, individuellen Prozesse bleibt dabei selbstverständlich erhalten.

Die Methoden und Werkzeuge der SAP Best Practices helfen Ihnen, die Einführungsdauer von SAP Business All-in-One erheblich zu verkürzen – und zwar auf einen Bruchteil der für solche Projekte sonst üblichen Zeit. Das senkt die Kosten und macht sie kalkulierbar. Sie implementieren innerhalb kürzester Zeit bewährte Geschäftsverfahren des Großhandels. Sie stärken damit Bereiche wie Rechnungswesen und Vertrieb und schaffen profitable, kundenindividuelle Mehrwert-Dienste. Welche Verfahren Sie sofort implementieren und welche Sie erst später einsetzen, entscheiden Sie. In jedem Fall ersparen Ihnen die SAP Best Practices komplexe und ressourcenintensive Schritte bei der Einführung Ihrer Lösung. Ihr Projektteam und Ihr Implementierungspartner beginnen nicht bei null, sondern bauen auf unseren langjährigen Erfahrungen auf.

SAP Business All-in-One für den Großhandel beinhaltet drei zentrale Bestandteile:

- eine vollständig vorkonfigurierte Lösung, die Sie mit minimalem Installationsaufwand in Betrieb nehmen
- eine umfassende Dokumentation, die das Kennenlernen und Bewerten der Lösung erleichtert und bei der Schulung von Projektteams und Endanwendern hilft
- eine klare Methodik, die Sie Schritt für Schritt durch die Einführung leitet

WIRKUNGSVOLLE UNTERSTÜTZUNG IHRER GESCHÄFTSPROZESSE

Die Funktionen unserer Lösungen unterstützen die wesentlichen Prozesse Ihres Unternehmens (siehe Abbildung).

Beschaffung und Absatz bestmöglich aufeinander abstimmen
Mit den Planungsfunktionen für den Großhandel minimieren Sie Lieferengpässe und Bestelländerungen. Sie steigern Ihre Rentabilität, indem Sie fundiert auf der Basis verlässlicher Daten über die Höhe der Meldebestände entscheiden, bei denen Nachbestellungen erfolgen. Unsere Lösung leistet darüber hinaus eine optimierte Modellierung der Finanz- und Absatzplanung und verbessert damit die Qualität Ihrer Entscheidungen.

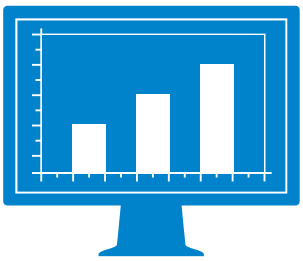
Lieferantenbeziehungen vertiefen und die Beschaffung stärken
Sie möchten Ihren Cashflow steigern, die Liefergenauigkeit erhöhen, eine nahtlose Lieferkette sicherstellen und bei Störungen sofort und automatisch benachrichtigt werden? Mit den integrierten Funktionen in SAP Business All-in-One beschleunigen Sie die Rückvergütungen nach dem Ende von Aktionszeiträumen. Zusätzlich automatisieren Sie viele Routineaufgaben – nur bei Abweichungen vom Soll und bei Ausnahmen greifen Sie manuell ein. Unsere Lösung hilft Ihnen, Vereinbarungen mit Lieferanten immer im Blick zu behalten und bei Bonusabsprachen ein stringentes Staffelstufencontrolling auszuüben. Lieferantenrechnungen bearbeiten Sie schnell und korrekt. Damit straffen Sie die Finanzabläufe, sorgen für geringere Transaktionskosten und erhöhen die Rentabilität.

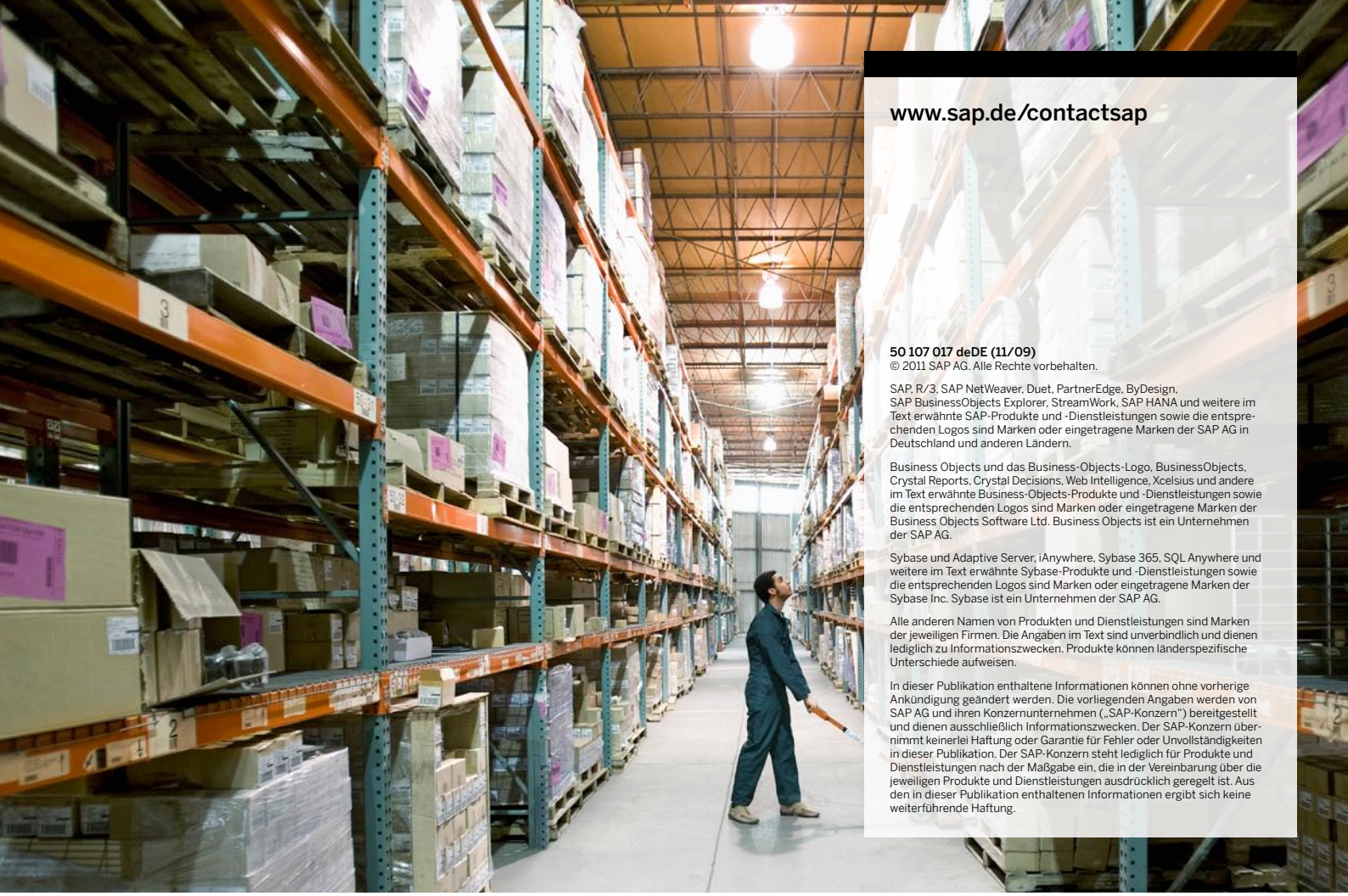
Bestände effektiv verwalten
Durch die Automatisierung Ihrer Lageraktivitäten und bessere Transparenz über Lagerbestände vermeiden Sie Fehler bei der Kommissionierung, senken die Vorlaufzeiten für Aufträge und reagieren schnell und richtig auf Kundenanfragen. Mit unserer Lösung haben Sie Ihre Lagerbestände jederzeit im Blick, denn bei Umlagerungen, Wareneingängen und Retouren werden die Bestandswerte sofort aktualisiert. Ihre Mitarbeiter bieten Ihren Kunden einen besseren Service und arbeiten effizienter.

SCHNELLER PRODUKTIV MIT DEM FAST-START-PROGRAMM

Nutzen Sie das Fast-Start-Programm für SAP Business All-in-One: Es verhilft kleinen und mittelständischen Großhändlern schnell zum Einsatz von SAP-Business-All-in-One. Das Programm vereinfacht die Evaluierung, den Erwerb und die Einführung der Software. Hierzu stehen innovative Werkzeuge und Verfahren bereit, mit denen Sie Ihre spezifische Lösung online planen, die Kosten schätzen und die Einführungsphase entscheidend verkürzen. Ihr SAP-Partner stellt Ihnen hierzu vorkonfigurierte und vorab getestete Software zur Verfügung, die bereits auf der Hardware ausgewählter Hersteller installiert ist.

Leistungsstarke Werkzeuge und eine einheitliche Analyseplattform verschaffen Ihnen vollständige Transparenz über Ihr Unternehmen und sorgen für einen reibungslosen Ablauf zwischen allen Unternehmensbereichen.





www.sap.de/contactsap

50 107 017 deDE (11/09)
© 2011 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten.

SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP BusinessObjects Explorer, StreamWork, SAP HANA und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern.

Business Objects und das Business-Objects-Logo, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius und andere im Text erwähnte Business-Objects-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Business Objects Software Ltd. Business Objects ist ein Unternehmen der SAP AG.

Sybase und Adaptive Server, iAnywhere, Sybase 365, SQL Anywhere und weitere im Text erwähnte Sybase-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Sybase Inc. Sybase ist ein Unternehmen der SAP AG.

Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern") bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.

Lagerhaltung und Logistik straffen
Unsere SAP-Business-All-in-One-Lösung unterstützt alle Lagerwirtschaftsprozesse. Das heißt konkret: Alle Lieferungen, Wareneingänge, Retouren und internen Umlagerungen werden sofort und korrekt gebucht, auch im Finanz- und Rechnungswesen. Mit Barcodes und RFID (Radio Frequency Identification) straffen Sie Ihre Lagerlogistik zusätzlich. Auf der Basis exakter Daten geben Sie per Telefon oder Internet jederzeit präzise Auskünfte.

Schnellere Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen
Mit SAP Business All-in-One für den Großhandel straffen und beschleunigen Sie Ihre gesamte Auftragsabwicklung – vom Anlegen des Kundenauftrags bis hin zur Überwachung des Zahlungseingangs und zur Bearbeitung von Lieferanten-, Einzelhandels- und Kundenretouren. Mit dem integrierten Kundenauftragsmanagement erfüllt Ihre Vertriebsorganisation Kundenwünsche schneller und besser, indem sie Angebote sofort erstellt und die Auftragserfüllung, Auslieferung, Abrechnung und Zahlungsverarbeitung initiiert.

Die Unternehmensführung optimieren
Mit SAP Business All-in-One verknüpfen Sie Ihr Finanzmanagement direkt mit den betrieblichen Abläufen. Für die bestmögliche Steuerung Ihrer Unternehmensleistung stehen Ihnen aktuelle und fundierte Berichte zur Finanzsituation zur Verfügung. Automatisierte Bilanzierungs- und Controllingprozesse sorgen für eine effizientere Buchhaltung und schnellere Periodenabschlüsse. Bereichsübergreifende Analysewerkzeuge schaffen Transparenz über Ihr gesamtes Unternehmen. So erkennen Sie sofort die Bereiche, in denen Sie mit innovativen und wertsteigernden Services gegenüber dem Wettbewerb punkten, neue Kunden gewinnen und Ihren Ertrag steigern.

BRANCHENSPEZIFISCHE FUNKTIONEN FÜR IHREN ERFOLG

SAP Business All-in-One unterstützt die Kernprozesse des Großhandels, lässt sich in mehreren Stufen einführen und bietet so auch Ihrem Unternehmen einen sicheren Weg zu schneller Wertschöpfung. Bei künftigem Wachstum passen Sie die Lösung auf einfache Weise an – oder erweitern sie mithilfe erfahrener SAP-Partner, wenn sich neue Anforderungen oder Geschäftschancen ergeben.

MEHR ERFAHREN

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann wenden Sie sich an Ihren SAP-Ansprechpartner oder besuchen Sie uns online unter www.sap.com/germany/sme/whysap/industries/wholesaledistribution/index.epx.

The Best-Run Businesses Run SAP™