Beschaffung

Beschaffungslösungen von SAP

Optimale Abläufe für Ihren Einkauf

The Best-Run Businesses Run SAP™

Inhalt

4 **Eine neue Ära für die Beschaffung**
Erfolgreich durch bewährte Geschäftsverfahren

6 **Optimale Abläufe in der Beschaffung herstellen**
Ausgabenanalyse
Strategischer Einkauf
Vertragsverwaltung
Operative Beschaffung
Rechnungsmanagement
Lieferantenmanagement

9 **Flexible Lösungen mit unmittelbarer Wertschöpfung**
Vor-Ort-Installation, Hosting, Auslagerung oder On-Demand-Nutzung
Services für Implementierung und Upgrades
Bestmögliche Integration
Lösungen für die mobile Arbeitswelt
Das weltweite Partnernetz von SAP

10 **Die geeignete Beschaffungslösung finden**
Weitere Informationen

Eine neue Ära für die Beschaffung

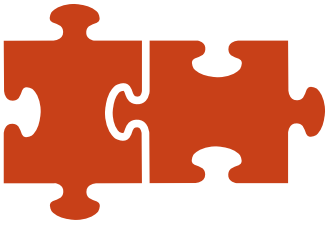
Im Einkauf bricht ein neues Zeitalter an. Immer mehr Unternehmen stellen auf ein zentrales Beschaffungsmodell um, das eine bessere Kostenkontrolle und standardisierte Prozesse unterstützt. Ein solches Modell schafft auch die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Verhandlung mit Lieferanten – und macht den Weg frei für die Reduzierung der Kosten und die Steigerung der Effizienz. Welche Werkzeuge braucht ein Unternehmen für optimale Abläufe in einer zentralen Beschaffungsorganisation? Und mit welchen bewährten Geschäftsverfahren (Best Practices) lassen sich Wachstum und Gewinn nachweislich maximieren?

Die zunehmende Globalisierung wirkt sich nachhaltig auf das Beschaffungswesen aus. In dem Maße, in dem Unternehmen ihre Präsenz auf internationale Märkte ausweiten, wird auch das Netz ihrer Lieferanten globaler. Eine Zentralisierung der Einkaufsprozesse eröffnet daher zahlreiche Möglichkeiten zu einer wirksamen Kostensenkung und -kontrolle. Damit können Beschaffungsabteilungen einen erheblichen Beitrag zum Unternehmensergebnis leisten.

Durch die Globalisierung der Lieferantenbeziehungen sind die Unternehmen meist neuen Risiken ausgesetzt und müssen daher in der Lage sein, die Performance ihrer Lieferanten genauestens zu überwachen. In diesem Zusammenhang gewinnen auch die Themen Nachhaltigkeit und Corporate Social Responsibility (CSR) zunehmend an Bedeutung. Gleichzeitig arbeiten die Unternehmen daran, die Effizienz ihrer Abläufe zu maximieren und den Anforderungen einer zunehmend mobilen Belegschaft Rechnung zu tragen. Für all diese Aufgaben brauchen Beschaffungsorganisationen deshalb Lösungen, die diese Entwicklungen unterstützen und den Mitarbeitern zeit- und ortsunabhängig den sicheren Zugriff auf Systeme und Daten ermöglichen.

ERFOLGREICH DURCH BEWÄHRTE GESCHÄFTSVERFAHREN

Führende Unternehmen setzen integrierte Werkzeuge ein, die ihre Kernprozesse unterstützen. Und die Ergebnisse können sich sehen lassen: Einsparziele werden erreicht, die Zusammenarbeit mit Lieferanten verbessert sich, die Lieferantenverwaltung wird effizienter, Einkaufsverträge werden zuverlässig eingehalten und die Geschäftsabläufe gestrafft. Eine Benchmarking-Umfrage von SAP unter führenden globalen Konzernen hat ergeben, dass die besten Resultate erzielt werden, wenn eine Kombination von Software mit anerkannten bewährten Geschäftsverfahren (Best Practices) zum Einsatz kommt. Das wirkt sich auch positiv auf transaktionsbezogene Aktivitäten aus, die erhebliche Auswirkungen auf den Gewinn eines Unternehmens haben. Im Folgenden sollen daher die wichtigsten Best Practices für das Beschaffungswesen näher beleuchtet werden.



SAP bietet ein umfassendes Portfolio integrierter Lösungen für Ausgabenanalyse, strategischen Einkauf, Vertragsverwaltung, operative Beschaffung, Rechnungsmanagement und Lieferantenverwaltung.

Beschaffungsabläufe zentralisieren
Unternehmen, die alle Ausgabenkategorien mit einem zentralen, integrierten Beschaffungssystem verwalten, haben einen um 46 Prozent höheren Einfluss auf ihren Managed Spend und ihre Einsparungen als Unternehmen ohne eine zentrale Beschaffung. Mit einem solchen System verfügen Unternehmen über eine zentrale Quelle für Lieferanten-, Ausgaben- und Vertragsdaten, die wiederum die Basis für Maßnahmen zur Kostenreduzierung und Effizienzsteigerung bilden.

Den Anteil von Managed Spend erhöhen
Eine weitere bewährte Vorgehensweise erfolgreicher Unternehmen besteht darin, mehr Kategorien für Managed Spend zu schaffen. Je mehr Ausgabenkategorien durch die Beschaffungsabteilung zentral verwaltet werden, desto höher ist auch das Einsparpotenzial für das Unternehmen, da ein Umgehen von Einkaufsverträgen weitestgehend ausgeschlossen ist. Zugleich können günstigere Konditionen, die mit den Lieferanten ausgehandelt wurden, optimal genutzt werden.

Abbildung 1 zeigt, dass Unternehmen, die Bestellungen außerhalb der Einkaufsverträge streng überwachen, 40 Prozent weniger für unkontrollierte Einkäufe ausgeben als ihre Wettbewerber. Die Einhaltung solcher Beschaffungsrichtlinien wird meist über automatische Systemkontrollen gesteuert.

Unternehmen, die ihre Ausgaben regelmäßig überprüfen, um die Konditionen ihrer Lieferanten neu zu verhandeln, können ihren Managed Spend zudem auch stärker steigern als die Konkurrenz.

Zyklen verkürzen
Erfolgreiche Unternehmen machen sich außerdem technologiegestützte Best Practices (beispielsweise die Automatisierung von Prozessen) zunutze, um ihre Transaktionen zu beschleunigen. Dadurch sind sie in der Lage, Bestellanforderungen um 47 Prozent schneller in Bestellungen umzuwandeln als ihre Wettbewerber (siehe Abbildung 2). Die Beschaffungsorganisationen dieser Unternehmen haben so die Möglichkeit, mehr Aufträge mit weniger Personal zu bearbeiten und ihre Mitarbeiter verstärkt für strategische Aktivitäten einzusetzen.

Abb. 1: Erfolgreiche Unternehmen reduzieren die Beschaffung außerhalb von Einkaufsverträgen um 40%

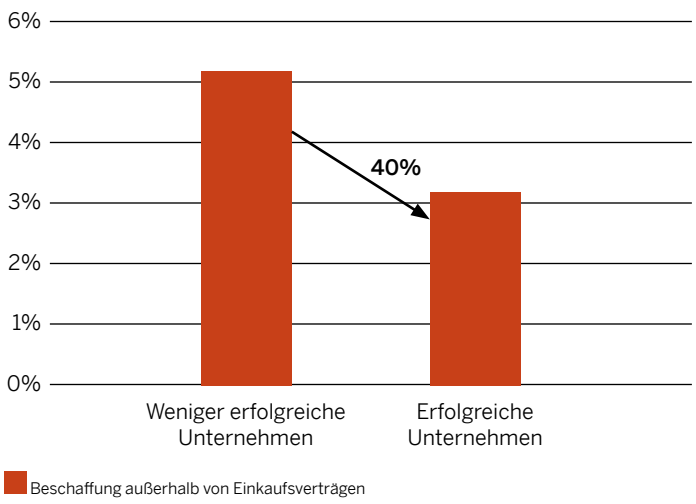
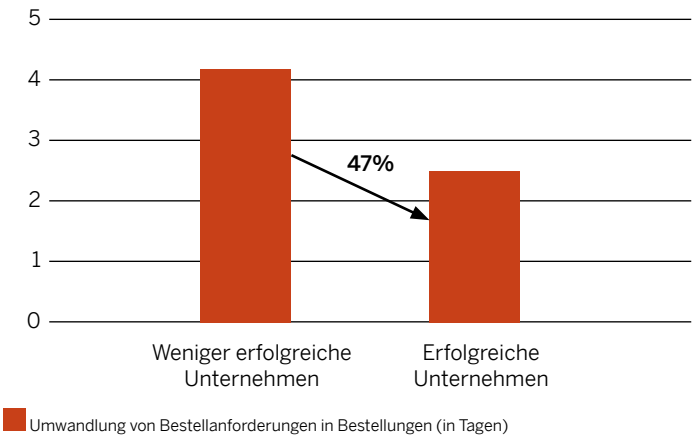


Abb. 2: Erfolgreiche Unternehmen bearbeiten Bestellungen um 47% schneller



Optimale Abläufe in der Beschaffung herstellen

Die Beschaffungslösungen von SAP decken sämtliche Prozesse von der Bedarfsmeldung bis hin zur Rechnungsprüfung ab. Sie ermöglichen es Unternehmen, ihre Effizienz deutlich zu steigern und die eingangs beschriebenen Best Practices in ihrem Beschaffungswesen umzusetzen. Durch das reibungslose Zusammenspiel der Anwendungen kann Ihr Unternehmen Einsparziele in sämtlichen Ausgabenkategorien realisieren, besser mit Lieferanten zusammenarbeiten, die Lieferantenverwaltung effizienter gestalten, Einkaufsverträge einhalten und Beschaffungsabläufe straffen.

AUSGABENANALYSE

Wahrscheinlich ist es auch in Ihrem Unternehmen nicht anders: Der Kostendruck steigt und Sie überlegen, wo Sie im Einkauf den Rotstift ansetzen können. Wahrscheinlich liegen Ihnen nur fragmentierte und inkonsistente Ausgabendaten vor, sodass präzise Ausgabenanalysen nahezu unmöglich sind. Dazu wären klar kategorisierte Daten zu Ausgaben für Waren und Dienstleistungen notwendig. Hinzu kommt, dass die Informationen darüber, welche Geschäftsbereiche mit welchen Lieferanten zusammenarbeiten, meist wenig aussagekräftig sind und es kaum Möglichkeiten gibt, Daten zu erheben, auszuwerten und in Berichten zusammenzufassen. Gibt es jedoch vonseiten der Geschäftsführung Vorgaben zur Kostensenkung, stärkeren Kontrolle von Einkäufen, Verbesserung der Ausgabentransparenz und Minderung von Lieferrisiken, kann Sie eine Lösung für das Spend Performance Management einen großen Schritt voranbringen.

Abb. 3: SAP Supplier Relationship Management (SAP SRM)

Die Beschaffungslösungen von SAP umfassen wichtige Werkzeuge für die Ausgabenanalyse, mit denen Sie eine klare Strategie für die Ausgaben- und Lieferantenanalyse in sämtlichen Ausgabenkategorien formulieren können. Damit erhalten Sie einen transparenten Überblick über die unternehmensweiten Ausgaben. Sie können schnell und einfach Einsparpotenziale ermitteln, Lieferantenrisiken verringern, die Lieferkontinuität sicherstellen und Ihre zukünftigen Ausgaben besser steuern.

Ihre Vorteile:

- Höhere Ausgabentransparenz durch Datenbereinigung und -anreicherung
- Verknüpfung von Ausgabendaten über verschiedene Geschäftsbereiche hinweg
- Funktionen für das Normalisieren, Validieren und Anreichern von Lieferantendaten und Zuweisen von Klassifizierungsstrukturen
- Unternehmensübergreifendes Performance Management zum Messen von Performancezielen, Ermitteln von Erfolgsfaktoren und Aufdecken von Einsparmöglichkeiten
- Vorausschauendes Management von Lieferantenrisiken durch vernetzte Performancedaten

STRATEGISCHER EINKAUF

Sparvorgaben erfüllen oder gar übertreffen – diese Aufgabe fordert jede Beschaffungsabteilung heraus. Die Mitarbeiter sind aufgefordert, beim Einkauf von Waren und Dienstleistungen Einsparungen zu realisieren, ohne dass die Qualität gefährdet wird. Eine klare Strategie für die Verhandlung mit Lieferanten, die enge Zusammenarbeit mit allen internen Beteiligten und optimierte Prozesse bringen Sie diesem Ziel ein großes Stück näher.

Mit den Sourcing-Lösungen von SAP gelingt es Ihnen, Projekte zu verwalten, globale Best Practices für den strategischen Einkauf zu modellieren, unternehmensübergreifend Informations- und Angebotsanfragen sowie Ausschreibungen zu erstellen, Auktionen durchzuführen und Profile für Ihre Lieferanten anzulegen. Anschließend können Sie die Angebote Ihrer Lieferanten schnell analysieren und durch eine rasche Auftragsvergabe schneller zu Einsparungen kommen.

Ihre Vorteile:
- Definieren und Anwenden von Best Practices für den strategischen Einkauf, Überwachen wichtiger Aufgaben und Meilensteine sowie enge Zusammenarbeit mit allen Prozessbeteiligten
- Identifizieren und Qualifizieren der Lieferantenkapazitäten mithilfe von Online-Ausschreibungen sowie das anschließende Auswerten von Angeboten, um Waren und Dienstleistungen zu bestmöglichen Konditionen einzukaufen
- Fördern des Wettbewerbs durch Online-Angebotsabgaben in Echtzeit im Rahmen von Einkaufsauktionen
- Auswerten aller qualitativen und quantitativen Lieferantenattribute zur Auftragsvergabe an den Lieferanten mit den besten Konditionen
- Stufenweise Einsparungen durch bedarfsgesteuertes Spot Sourcing zum Zeitpunkt der Anforderung

VERTRAGSVERWALTUNG

Unternehmen mit einer Vielzahl von Transaktionen und Lieferpartnern müssen die Erfüllung von Einkaufsverträgen sicherstellen. Entscheidend ist außerdem, dass die Lieferanten zugesagte Termine und Servicelevel einhalten. Eine Nichteinhaltung kann zahlreiche Ursachen haben, wie z. B. zeit- und arbeitsaufwendige Prozesse für die Erstellung, Genehmigung und Verwaltung von Verträgen sowie mangelnde Transparenz im Hinblick auf bereits ausgehandelte Lieferantenverträge.

SAP stellt Ihnen leistungsstarke Werkzeuge zur Verfügung, um standardisierte Verträge zu erstellen und die ausgehandelten Konditionen in operative Kontrakte zu übernehmen. Sie profitieren von einem transparenten Portfolio, systemgestützten Verwaltungsfunktionen und einem effizienten Compliance Management. Auf diese Weise können Sie Höhe und Anteil der Kosteneinsparungen durch Einkaufsverträge steigern, mehr vertragskonforme Transaktionen abwickeln und schneller Verträge erstellen. Damit nutzen Sie Ihre Verträge optimal und senken die Risiken für Ihr Unternehmen.

Ihre Vorteile:
- Standardisierung und Automatisierung der Vertragserstellung und Optimierung der Genehmigungsprozesse durch einheitliche, vorab genehmigte Vertragsklauseln und kontrollierte Änderungen
- Höhere Transparenz von Vertragsbedingungen, Außenständen und Compliance-Problemen für die Mitarbeiter durch das Management der Vertragsleistung
- Bessere Einhaltung von Verträgen, Überwachung von Rückstellungen und Nutzen von Mengenrabatten durch die zentrale Integration von Verträgen in Backend-Systeme und -Prozesse

OPERATIVE BESCHAFFUNG

Wenn Ihr Einkauf die Kostenschraube anziehen muss – bei gleichbleibender Qualität der eingekauften Waren und Dienstleistungen –, liegt es nahe, die Effizienz Ihrer Abläufe im Beschaffungswesen zu überprüfen. Eine Möglichkeit zum Kostensparen liegt in der Einführung standardisierter, automatisierter und integrierter Beschaffungsprozesse, die folgende Abläufe abdecken:
- tägliche Bestellanforderungen
- automatische Auftragsabwicklung
- Online-Kataloge, über die Bestellungen aufgegeben werden können
- automatische Überprüfung von Rabatten

Sie sollten gleichzeitig in der Lage sein, die Einhaltung von Prozessen und Verträgen zu optimieren, eine nachhaltige Beschaffung zu fördern und die Produktivität im Einkauf zu steigern.

Mit den SAP-Lösungen für die operative Beschaffung können Sie den Einkauf von Waren und Dienstleistungen für alle Ausgabenkategorien automatisieren, vereinfachen und beschleunigen. Die Software unterstützt einen voll automatisierten Prozess für den Einkauf bei bevorzugten Lieferanten, sorgt für kürzere Auftragszyklen und verbessert die Einhaltung von Einkaufsverträgen.

Ihre Vorteile:
- Schnellere operative Beschaffungsprozesse, kürzere Auftragszyklen und intuitive Such- und Einkaufsfunktionen in Katalogen
- Integration von Funktionen wie Instandhaltung mit intuitiven Prozessen für Bestellanforderungen
- Zugriff auf Nachhaltigkeitsinformationen auf Artikelebene, sodass Ihre Mitarbeiter fundiert entscheiden können
- Strikte Einhaltung von Einkaufsverträgen und stärkere Standardisierung einer planungsgesteuerten Selfservice-Beschaffung von Dienstleistungen durch Bestellanforderungen
- Übersichtliche Verwaltung von Ressourcen, Kostenüberwachung und optimierte Beschaffung von Dienstleistungen
- Bessere Ausgabensteuerung durch Integration in verschiedene Backend-Systeme

RECHNUNGSMANAGEMENT

Das Verwalten von Rechnungen ist häufig mit vielen manuellen Schritten und erheblichem Zeitaufwand für Ihre Mitarbeiter und Lieferanten verbunden. Dieser Aufwand entsteht durch mühsame Recherchen, umständliche Kommunikation, Dokumentation, Anfragen, die manuelle Weiterleitung von Rechnungen und die Überwachung und Aktualisierung von offenen Rechnungen.

Mit den SAP-Lösungen für das Rechnungsmanagement können Sie diese Prozesse optimieren und für präzise Abläufe sorgen. Die Software macht Papierrechnungen überflüssig und verringert so den Aufwand für die Dateneingabe. Internationale Steuervorschriften werden automatisch berücksichtigt, und Sie können Rechnungsausnahmen und Genehmigungen mühelos verwalten. Darüber hinaus verfügen Sie über einen besseren Überblick über den Status von Rechnungen und können den Zahlungszyklus durch die Nutzung von Skonti verkürzen.

Ihre Vorteile:

- Übertragung von Rechnungen aus beliebigen Quellen an das System (Papierrechnungen, als Fax oder E-Mail vorliegende Rechnungen, elektronisch oder über ein Lieferantennetzwerk übermittelte Rechnungen)
- Automatisches Klassifizieren, Weiterleiten und Sortieren von Rechnungen, systematisches Erkennen von Abweichungen oder Doppelerfassungen von Rechnungen und Sicherstellen, dass Informationen zum richtigen Zeitpunkt an den richtigen Mitarbeiter gelangen
- Unterstützung für vorläufige Rechnungen und Differenzrechnungen für Rohstoffe, die Preisschwankungen unterliegen
- Automatische Versteuerung und Erstellung von Berichten für die Finanzberichterstattung, die Erfüllung allgemeiner Handelsvorschriften
- Unterstützung bei der Einhaltung aller gesetzlichen Vorschriften durch einen strikten Prozess, der auf integrierten, konsolidierten Informationen und verbesserten Berichtsfunktionen basiert

LIEFERANTENMANAGEMENT

Ein effektives Lieferantenmanagement ist der Schlüssel zu einer erfolgreichen Beschaffungsstrategie. Da Unternehmen ihre Produkte und Materialien in zunehmendem Maße von global verteilten Lieferanten beziehen, brauchen sie einen genauen Überblick über ihr Liefernetzwerk sowie eine exzellente Vernetzung mit ihren Lieferpartnern. Zudem muss mit geeigneten Werkzeugen sichergestellt werden, dass jeder einzelne Lieferant die definierten Leistungsvorgaben erfüllt. Daher setzen immer mehr Unternehmen auf Lösungen für das Lieferantenmanagement, die ihnen einen kompletten Überblick über Lieferantenprofile, Leistungsdaten und Risikoinformationen verschaffen.

Die SAP-Lösungen für das Lieferantenmanagement versorgen Sie mit wichtigen Informationen, um den geeigneten Lieferanten auszuwählen. So gelingt es Ihnen, Ihre Lieferantenbeziehungen sowohl auf globaler Ebene als auch nach Kategorien zu verwalten sowie eigene Daten und Informationen aus Ihrem Netzwerk in die Lieferantenprofile einfließen zu lassen. So haben Sie Ihre wichtigsten Lieferanten und deren Zulieferer genau im Blick und können ein gezieltes Performance Management durchführen. Außerdem gewinnen Sie eine bessere Ausgangsposition, um die Nachhaltigkeitsinitiativen Ihres Unternehmens umzusetzen und mögliche Lieferausfälle zu vermeiden.

Ihre Vorteile:

- Effiziente Ermittlung und Qualifizierung neuer und potenzieller Lieferanten für zukünftige Verhandlungen
- Definition einer kategorienbasierten Beschaffungsstrategie durch Klassifizierung Ihrer Lieferanten
- Anbindung der Lieferanten an Ihre Beschaffungsprozesse durch den Austausch von Dokumenten und Informationen, Werkzeuge für die Zusammenarbeit mit Lieferpartnern und das Management von Lieferantenportalen
- Leistungsbewertung Ihrer Lieferpartner unter Berücksichtigung der Rückmeldungen Ihrer Mitarbeiter
- Prognose des zukünftigen Lieferantenverhaltens und Risikominderung auf der Grundlage von Informationen, die sowohl eigene Daten zur Performance der Lieferanten als auch externe Informationen berücksichtigen
- Strategischer Aufbau langfristiger Beziehungen zu zuverlässigen Lieferpartnern

Flexible Lösungen mit unmittelbarer Wertschöpfung

Mit integrierten Lösungen, flexiblen Bereitstellungsoptionen und Best Practices hilft SAP Ihrem Unternehmen, die Abläufe im Beschaffungswesen zu optimieren und zukunftssicher zu gestalten. So machen sich Ihre Investitionen in unsere Lösungen schnell bezahlt. Die Lösungen von SAP

- **bieten Cloud-Unterstützung**, da sie als On-Demand-Lösungen genutzt werden können
- **können** im Rahmen der SAP-Rapid-Deployment-Lösungen **als Hosting-Lösung** oder **Vor-Ort-Installation genutzt werden**
- **können an geänderte Geschäftsanforderungen angepasst werden**, indem Sie aus den bereitgestellten Erweiterungspaketen gezielt Funktionen auswählen
- **sind als mobile Anwendungen auch unterwegs nutzbar**
- **lassen sich durch Partnerlösungen erweitern**

VOR-ORT-INSTALLATION, HOSTING, AUSLAGERUNG ODER ON-DEMAND-NUTZUNG

SAP bietet stufenweise Implementierungen und flexible Bereitstellungsoptionen an, unter anderem die Installation vor Ort, Hosting, Auslagerung von Geschäftsprozessen, Software-as-a-Service (SaaS) von führenden Anbietern sowie direkt von SAP bereitgestellte On-Demand-Lösungen. Sie können sich auch für einen kombinierten Ansatz entscheiden und verschiedene Optionen nutzen, ohne auf unseren integrierten Support verzichten zu müssen. Unabhängig davon, welche Strategie Ihr Unternehmen verfolgt – wir können Ihnen ein Angebot machen, das genau auf Ihre Anforderungen zugeschnitten ist.

SERVICES FÜR IMPLEMENTIERUNG UND UPGRADES

Die Anwendungen und Services von SAP können auch als SAP-Rapid-Deployment-Lösungen genutzt werden. Diese vorkonfigurierten Angebote basieren auf Best Practices und ermöglichen eine schnelle und kostengünstige Implementierung der gewünschten Funktionen. Ein Produktivbetrieb dieser Lösungen ist meist schon nach wenigen Wochen möglich, sodass sich Ihre Investitionen innerhalb kürzester Zeit bezahlt machen.

Mit unseren Erweiterungspaketen haben die Kunden auch ohne kostspielige Upgrades Zugang zu neuen Funktionen. Dabei können sie flexibel genau die Funktionen auswählen, die sie für ihr Unternehmen brauchen, anstatt alle verfügbaren Erweiterungen installieren zu müssen. So lassen sich Innovationen ohne Unterbrechung des Geschäftsbetriebs nutzen und Geschäftsprozesse effizient an geänderte Anforderungen anpassen.

BESTMÖGLICHE INTEGRATION

Das Leistungspotenzial der Beschaffungslösungen von SAP zeigt sich vor allem in ihrer umfassenden Integration, die lückenlose Prozesse im Beschaffungswesen ermöglicht. Mit einer integrierten Infrastruktur für die Beschaffung können Sie Abläufe automatisieren und alle Aktivitäten, Transaktionen und Interaktionen mit Lieferanten in einem zentralen System erfassen. So verfügen Sie über zuverlässige Daten für effiziente und optimierte operative und strategische Analysen, die Aufschluss über neue Möglichkeiten für nachhaltige Kostensenkungen und Effizienzsteigerungen geben.

LÖSUNGEN FÜR DIE MOBILE ARBEITSWELT

Mit den SAP-Lösungen für mobile Endgeräte können Sie die Produktivität Ihrer Mitarbeiter steigern. Unternehmen sind immer mehr darauf angewiesen, dass ihre Mitarbeiter wichtige Aufgaben auch unterwegs erledigen und Entscheidungen sofort treffen können. Mit den mobilen Lösungen von SAP können die Benutzer jederzeit und überall auf Beschaffungsprozesse zugreifen und wichtige Informationen abrufen, um umgehend die geeigneten Maßnahmen zu ergreifen.

DAS WELTWEITE PARTNERNETZ VON SAP

Auch im Bereich Beschaffung arbeitet SAP mit einer Vielzahl kompetenter Partner zusammen, von deren Lösungen Sie zusätzlich profitieren. Viele Unternehmen setzen bereits auf ausgelagerte oder cloud-basierte Lösungen von Anbietern, die Services für SAP-Anwendungen bereitstellen. Durch die enge Zusammenarbeit mit SAP sorgen diese Anbieter dafür, dass ihre Services den Kunden höchste Qualität und eine nahtlose Integration in hybride SAP-Softwareumgebungen bieten. Das Angebot unserer Partner umfasst auch Lösungen, beispielsweise für die Verwaltung von Ausschreibungen und Auktionen, die Pflege von Kataloginhalten sowie Software für den elektronischen Daten- und Belegaustausch.

Die geeignete Beschaffungslösung finden

Bei der Wahl einer geeigneten Beschaffungslösung müssen viele unterschiedliche Faktoren berücksichtigt werden. Wir arbeiten mit Kunden auf der ganzen Welt zusammen und wissen deshalb, dass es keine Einheitslösung für alle Unternehmen geben kann. Welche Optionen für Ihr Unternehmen geeignet sind, hängt von den konkreten Anforderungen Ihrer Beschaffungsorganisation ab. Unser Value-Engineering-Team erarbeitet gemeinsam mit Ihnen die richtige Strategie und entwickelt einen maßgeschneiderten Business Case für Ihr Unternehmen.

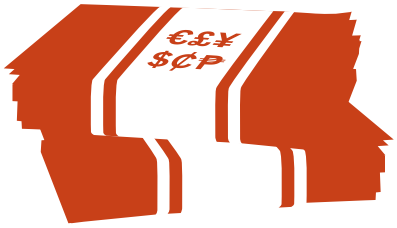
WEITERE INFORMATIONEN

Mit den umfassenden Beschaffungslösungen von SAP ist Ihr Unternehmen für die Anforderungen der modernen Geschäftswelt gerüstet. Sie ermöglichen einen optimierten strategischen Einkauf, die strikte Einhaltung von Einkaufsverträgen, eine höhere Rentabilität und die Optimierung sämtlicher Abläufe vom Einkauf bis zur Bezahlung. Das nahtlose Zusammenspiel unserer Lösungen bringt Ihnen spürbare Vorteile:

- **Bessere Zusammenarbeit** – Sie setzen Ihre Ziele gemeinsam mit Ihren Lieferanten um.
- **Bessere Entscheidungen** – Sie nutzen aussagekräftige Ausgabenanalysen für fundierte Entscheidungen.
- **Bessere Anpassung** – Sie passen Ihre Beschaffungsprozesse an aktuelle, wirtschaftliche und finanzpolitische Bedingungen an.
- **Bessere Abläufe** – Sie steigern Ihre Effizienz und senken Ihre Kosten durch optimierte Abläufe im Beschaffungswesen.

Richten Sie Ihre Beschaffung nach den Anforderungen einer globalisierten Geschäftswelt aus, damit Ihre Einkaufsabteilung strategische Aufgaben im Unternehmen wahrnehmen und durch effiziente Zusammenarbeit, höchste Performance und Business Intelligence zur Erreichung Ihrer Unternehmensziele beitragen kann.

Wenn Sie mehr darüber erfahren möchten, wie die Beschaffungslösungen von SAP auch Ihrem Unternehmen zu höherer Performance verhelfen können, besuchen Sie unsere Webpage http://www.sap.com/germany/solutions/business-process/supplier-relationship-management.epx im Internet.



Durch das reibungslose Zusammenspiel der Anwendungen kann Ihr Unternehmen in sämtlichen Ausgabenkategorien Kosten sparen, besser mit Lieferanten zusammenarbeiten, die Lieferantenverwaltung effizienter gestalten, Einkaufsverträge einhalten und Beschaffungsabläufe optimieren.

www.sap.de

SAP Deutschland AG & Co. KG
Hasso-Plattner-Ring 7
69190 Walldorf
T 0800/5343424*
F 0800/5343420*
E info.germany@sap.com
* gebührenfrei in Deutschland

Kostenloser Online-Newsletter
www.sap.de/im-dialog

50 113 873 (12/06) © 2012 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten.

SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP BusinessObjects Explorer, StreamWork, SAP HANA und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern.

Business Objects und das Business-Objects-Logo, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius und andere im Text erwähnte Business-Objects-Produkte und Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Business Objects Software Ltd. Business Objects ist ein Unternehmen der SAP AG.

Sybase und Adaptive Server, iAnywhere, Sybase 365, SQL Anywhere und weitere im Text erwähnte Sybase-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Sybase Inc. Sybase ist ein Unternehmen der SAP AG.

Crossgate, m@gic EDDY, B2B 360°, B2B 360° Services sind eingetragene Marken der Crossgate AG in Deutschland und anderen Ländern. Crossgate ist ein Unternehmen der SAP AG.

Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern") bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.

The Best-Run Businesses Run SAP™