**Lösung im Überblick**
SAP Business Suite
SAP Sourcing OnDemand

# EINE ON-DEMAND-LÖSUNG BRINGT ERHEBLICHE KOSTENVORTEILE

## SOFTWARE, SERVICES UND KNOW-HOW FÜR IHRE BESCHAFFUNG

Mit der Lösung SAP® Sourcing OnDemand erhalten Sie ein Paket aus Hostingservices, Schulung und Support auf Abonnementbasis. So können Sie Ihre strategischen Beschaffungsprozesse schon kurzfristig verbessern, Ihre Kosten deutlich senken und eine schnelle Wertschöpfung erreichen.

Beschaffungsorganisationen tragen erheblich dazu bei, die Rentabilität zu sichern, indem sie alles daran setzen, die Kosten zu senken und durch eine Optimierung ihrer Prozesse Einsparungen zu erzielen. Sicher hat auch Ihr Einkauf das Ziel, Sparmaßnahmen umzusetzen. Sind Sie dabei auf zeitaufwendige manuelle Prozesse oder veraltete Systeme angewiesen, oder steht Ihnen eine innovative Software zur Verfügung? Ist das eine Lösung, die Ihnen ermöglicht, mit allen wichtigen Beteiligten zusammenzuarbeiten, Lieferanten zu qualifizieren, Ausschreibungen durchzuführen und Konditionen mit Ihren Lieferanten auszuhandeln? Unterstützt diese Lösung Sie bei der schnellen Durchführung all dieser Prozesse, lässt sie sich an Ihre Unternehmenssysteme anbinden und stellt sie umfassende Services für ein erfolgreiches Beschaffungswesen bereit?

SAP® Sourcing OnDemand eröffnet Ihnen alle diese Handlungsmöglichkeiten. Durch ihre einfache Konfiguration, ihr hohes Maß an Flexibilität und die rasche Einführung in Ihrem Unternehmen sorgt diese integrierte On-Demand-Lösung für eine schnelle Wertschöpfung. Ihr klarer Vorteil: Sie brauchen sich keine Gedanken über die notwendige Infrastruktur zu machen und können trotzdem sicherstellen, dass Einkaufsverträge eingehalten werden und Sie durch eine strategische Beschaffung erhebliche Einsparungen erzielen.

SAP Sourcing OnDemand unterstützt Sie bei der Verwaltung des gesamten Beschaffungsprozesses. Und die Services von SAP ermöglichen Ihnen eine schnelle Einführung der Lösung zum Aufbau eines strategischen Beschaffungsmanagements im gesamten Unternehmen. Unser Serviceangebot umfasst außerdem einen Onboarding-Prozess, der eine schnelle Integration in die Systemlandschaft und sofortige produktive Nutzung der Lösung erlaubt sowie Zusatzleistungen für die Anpassung der Lösung an Ihre spezifischen Anforderungen.

Das On-Demand-Konzept liefert Ihnen die perfekte Voraussetzung dafür, Ihre Maßnahmen für die strategische Bezugsquellenfindung schnell und konsequent umzusetzen. Ihnen stehen leistungsstarke Funktionen für die Erstellung von Berichten über Einsparungen, für das unternehmensübergreifende Projektmanagement, für Online-Auktionen, Vertragsverhandlungen und -verwaltung sowie das Lieferantenmanagement zur Verfügung. Bei Bedarf können Sie Ihre operative Beschaffungslösung um zusätzliche Funktionen erweitern.

### Einsparmöglichkeiten ermitteln und nutzen

Die Lösung SAP Sourcing OnDemand unterstützt alle strategischen Beschaffungsprozesse und damit auch Ihre Bemühungen, Kosten zu sparen.

#### Projektmanagementfunktionen für die Zusammenarbeit

Ein gemeinsamer Online-Projektplan erleichtert es Ihnen, die internen Projektbeteiligten zu vernetzen. Sie können alle Teammitglieder durch Statusinformationen und -meldungen auf dem Laufenden halten und Bereiche ermitteln, in denen Sie Kosten sparen können.

Zudem stehen Ihnen vorkonfigurierte Geschäftsprozessvorlagen und zentralisierte Dashboards zur Verfügung, um alle Beschaffungsvorgänge zu verfolgen, zu beschleunigen und Best Practices im gesamten Unternehmen einzuführen.

### Geeignete Lieferanten auswählen

Mit den Funktionen für die Selbstregistrierung und die Lieferantenbewertung lässt sich schnell ermitteln, welche Lieferanten die Anforderungen Ihres Unternehmens auch langfristig erfüllen. So stellen Sie sicher, dass Ihr Unternehmen nur mit qualifizierten Lieferanten zusammenarbeitet. Da die Lieferanten ihre Profile selbst verwalten können, sind Sie immer auf dem aktuellsten Informationsstand.

Das On-Demand-Modell ermöglicht Ihnen eine schnelle und konsequente Umsetzung Ihrer Maßnahmen für die strategische Bezugsquellenfindung.

### Anfragen und Ausschreibungen optimieren

Die Lösung hilft Ihnen, Informations- und Angebotsanfragen sowie Ausschreibungen automatisiert zu erstellen, um Ihre Beschaffung einfach oder auch komplex in direkten, indirekten und in Service-Kategorien durchzuführen. Bei der automatisierten Bewertung von Angeboten unterstützen Sie Einstellungen für die mehrstufige Bewertung mit Gewichtung. Ihre Entscheidungsträger können auch auf Prozesse zur gemeinsamen Bewertung von Lieferantenangaben zurückgreifen. Es lassen sich Ausschreibungen mit mehreren Angebotsrunden durchführen, um zunächst geeignete Lieferanten zu ermitteln und anschließend detaillierte Ausschreibungen oder Auktionen zu erstellen.

### Aussagekräftige Berichte erstellen

SAP Sourcing OnDemand hilft Ihnen dabei, die Antworten der Lieferanten zu analysieren – mittels direkter Vergleiche oder anhand von Preisen und Berichten zu potenziellen Einsparungen. So können Sie sicherstellen, dass sich ein breites Spektrum an Lieferanten an Ihren Ausschreibungen und Auktionen beteiligt. Die wichtigsten Kriterien für die Auftragsvergabe lassen sich ermitteln, indem Sie Zuschlagsentscheidungen über einen längeren Zeitraum hinweg analysieren. Mit Hilfe eines interaktiven Dashboards lassen sich Statusinformationen von Ausschreibungen und Auktionen auf einfache Weise überprüfen. Zudem haben sie die Möglichkeit, die Tätigkeiten der Einkäufer und die Effizienz der Sourcing-Aktivitäten zu analysieren.

### Auktionen effektiv durchführen

Der Wettbewerb bei Ausschreibungen durch Einkaufsauktionen wie die holländischen Auktionen und Verkaufsauktionen lässt sich fördern, indem Sie in Echtzeit mit Lieferanten zusammenarbeiten, beispielsweise über Instant Messaging, Angebotskonsolen, die automatisch aktualisiert werden, sowie grafische Übersichten über Auktionsaktivitäten. Außerdem können Sie Angebots- und Offenlegungsregeln wie die Sichtbarkeit von Angebot und Rang, die automatische Verlängerung eines Gebots, die gewichtete Angebotsabgabe, gestaffelte Start- und Endtermine für die einzelnen Positionen sowie Preisgrenzen definieren.

Die Lösung hilft Ihnen, Informations- und Angebotsanfragen sowie Ausschreibungen automatisiert zu erstellen.

### Durchgängige Prozesse für die Vertragsverhandlung und -verwaltung herstellen

Die Vertragsverwaltungsfunktionen von SAP Sourcing OnDemand erleichtern Ihnen die Einhaltung zahlreicher Richtlinien, Verfahren und Vorschriften. Dank des Vertragsverzeichnisses mit Suchfunktion können Sie Verträge aufsetzen, bessere Konditionen aushandeln und die Verträge mit Ihren Lieferanten verwalten. Sie haben auch die Möglichkeit, eine Bibliothek mit Standardvertragsklauseln und Vertragsvorlagen anzulegen, um die Einhaltung der gesetzlichen Normen bei der Erstellung von Verträgen zu gewährleisten. Ein vordefinierter Workflow-Genehmigungsprozess sorgt dafür, dass Verträge von den zuständigen Verantwortlichen abgezeichnet werden. Dafür stehen Ihnen schnell und einfach zu nutzende elektronische Signaturen für Vertragsdokumente zur Verfügung. Eine Alert-Funktion hilft Ihnen dabei, Verträge rechtzeitig zu verlängern.

### Lieferanteninformationen verwalten

Mit den Funktionen für das Lieferantenmanagement lassen sich Ihre Lieferanten in einer zentralen Datenbank verwalten. Über entsprechende Werkzeuge können

Ihre Lieferanten sich auch selbst registrieren und die Informationen zu ihrem Unternehmen regelmäßig aktualisieren. Dadurch wird es einfacher zu gewährleisten, dass Versicherungsbescheinigungen und Lieferanteninformationen stets aktuell sind. Durch die regelmäßige Bewertung von Lieferanten können Sie Risiken mindern und langfristige Beziehungen zu Ihren Lieferanten aufbauen.

### Einkaufsverträge zuverlässig einhalten

Die Anbindung der Lösung an Ihr Backend-System stellt sicher, dass die Einkaufsverträge Ihres Unternehmens bei der Beschaffung eingehalten werden. Damit haben Sie die Möglichkeit, die ermittelten Einsparmöglichkeiten optimal zu nutzen, denn Sie kaufen Waren und Dienstleistungen zu den bestmöglichen Konditionen ein.

## Durchstarten mit SAP an Ihrer Seite

Eine Lösung, die Ihren Anwendern einen schnellen Nutzen verspricht, verschafft Ihnen eine hohe Akzeptanz im gesamten Unternehmen. Profitieren Sie vom Know-how von SAP und nutzen Sie unsere vielfältigen Best Practices, um Ihre Lösung erfolgreich einzuführen.

### Integrierte Best Practices

SAP Sourcing OnDemand stellt Ihnen Beispielvorlagen mit integrierten Beschaffungsprozessen zur Verfügung, mit denen Sie Ihre Lieferanten schnell und einfach finden können. So lassen sich Best Practices unternehmensweit nutzen, Beschaffungsvorgänge beschleunigen und der Informationsaustausch zwischen allen Beteiligten fördern. Die automatisierten Prozesse zur Lieferantenermittlung sowie umfassende Analysefunktionen helfen Ihnen zudem dabei, zeitaufwendige und papiergestützte Auswahlverfahren und Verhandlungen mit Lieferanten zu vermeiden.

### On-Demand-Services

Die Lösung stellt wichtige Services für zentrale Aufgaben bereit.

**Onboarding-Services**
Das Onboarding umfasst einen Prozess für die schnelle Implementierung der Software, sodass SAP Sourcing OnDemand innerhalb weniger Tage startklar ist. Wichtige Stammdaten werden mithilfe vordefinierter Vorlagen eingespielt, und die Mitarbeiter des Kunden werden umfassend in die Lösung eingewiesen.

**Optionale Zusatzleistungen**
Mithilfe unserer Zusatzleistungen können Sie die Lösung an Ihre individuellen Anforderungen anpassen. Blueprinting-Übungen helfen Ihnen bei der Modellierung Ihrer Geschäftsprozesse, bei der Ergänzung der Lösung um spezielle Kategorievorlagen und bei der Konfiguration rollenbasierter Dashboards für Ihre Mitarbeiter.

**Laufender Service und Support**
Ihre Mitarbeiter erhalten über unseren Support bei Bedarf schnell Antworten auf ihre Fragen. Darüber hinaus können Sie auf Services zurückgreifen, wie unseren Support für die Vorbereitung und Durchführung von Auktionen, den Helpdesk zur Unterstützung Ihrer Lieferanten sowie Services für die Ermittlung der besten Bezugsquellen.

## Ihre Investition zahlt sich schnell aus

Mit niedrigen Investitionskosten, einer schnellen Einführung und umfassendem Support sorgt SAP Sourcing OnDemand dafür, dass Sie von nachhaltigen Kostenvorteilen profitieren und Ihr Beschaffungswesen optimieren können.

Mit den Funktionen für das Lieferantenmanagement lassen sich Ihre Lieferanten in einer zentralen Datenbank verwalten.

### Größere Wertschöpfung durch niedrigere Kosten

Die automatisierte Lieferantenermittlung trägt erheblich dazu bei, Ihre Entscheidungsprozesse zu optimieren. Sofort einsatzfähige Analysewerkzeuge helfen Ihnen, Lieferantenangebote anhand wichtiger Faktoren zu bewerten und zu vergleichen. Ihr Einkaufsteam kann damit beispielsweise Angebote nach Preis, Lieferantenqualifikation, Lieferoptionen usw. analysieren. So nutzen Sie einen qualifizierten Stamm von Lieferanten, der Ihrem Unternehmen den gewünschten Mehrwert verschafft.

## Weitere Informationen

Wenn Sie mehr über SAP Sourcing OnDemand und die Vorteile für Ihre Beschaffungsorganisation erfahren möchten, informieren Sie sich unter www.sap.de/srm.

# AUF EINEN BLICK

**SAP Deutschland AG & Co. KG**
Hasso-Plattner-Ring 7
69190 Walldorf
T 08 00 / 5 34 34 24*
F 08 00 / 5 34 34 20*
E info.germany@sap.com
www.sap.de

* gebührenfrei in Deutschland

**Kostenloser Online-Newsletter**
www.sap.de/im-dialog

**Zusammenfassung**
Die Lösung SAP Sourcing OnDemand ist eine umfassende, modular aufgebaute und vollständig integrierte Lösung, die Ihnen ermöglicht, die Verträge mit Ihren Lieferanten zu verwalten, Funktionen für das Lieferantenmanagement zu nutzen und von einer schnellen Wertschöpfung zu profitieren. Die Software bietet integrierten Support für Best Practices, lässt sich geschäftsbereichsübergreifend an Unternehmenssysteme anbinden und verschafft Ihnen einen unternehmensweiten Zugriff auf Echtzeitinformationen. So können Sie alle Aspekte Ihrer strategischen Beschaffungsprozesse effizient verwalten.

**Herausforderungen**
- Mangelnde Transparenz im gesamten Unternehmen
- Keine Möglichkeit für die Zusammenarbeit mit internen Beteiligten oder externen Geschäftspartnern
- Fehlende Prozess- und Datenintegration zur Gewährleistung der Compliance
- Keine Standardisierung und unternehmensweite Umsetzung von Prozessen
- Langsame Innovation und Amortisationszeit
- Schlechte Akzeptanz durch die Anwender
- Keine bedarfsorientierte Verfügbarkeit und mangelnde unterstützende Services

**Unterstützte Geschäftsprozesse und Softwarefunktionen**
- **Integrierte strategische Beschaffungsprozesse:** Verwalten und steuern Sie Ihr Beschaffungswesen mit hilfreichen Projektmanagementfunktionen, wie z. B. Dashboards für Beschaffungsaktivitäten, Vorlagen und Berichte.
- **Bezugsquellenfindung mit mehreren Angebotsrunden:** Ermitteln Sie qualifizierte Lieferanten in mehreren Angebotsrunden, handeln Sie optimale Konditionen aus und nutzen Sie Funktionen für die gemeinsame Angebotsbewertung und die Angebotsoptimierung.
- **Einkaufs- und Verkaufsauktionen:** Nutzen Sie eine wettbewerbsfördernde Arbeitsumgebung mit Angebotskonsolen, Message Boards und grafischen Überwachungswerkzeugen.
- **Vertragserstellung, -aushandlung und -verwaltung:** Stellen Sie sicher, dass Richtlinien, Verfahren und Vorschriften eingehalten werden und automatisieren Sie die Vertragsunterzeichnung durch elektronische Signaturen.
- **Verwaltung der Lieferantenleistung und Risikomanagement:** Mindern Sie Risiken und bauen Sie langfristige Beziehungen zu Ihrem Lieferantenstamm auf.
- **Integration von Bezugsquellenfindung und Beschaffung:** Integrieren Sie diese Prozesse, denn sie unterstützen die Compliance und eröffnen Ihnen Kostenvorteile.

**Vorteile für Ihr Unternehmen**
- **Schnellere Wertschöpfung** durch eine schnelle Einführung
- **Bessere Einhaltung von Einkaufsverträgen** dank integrierter Geschäftsprozesse
- **Spürbare Kostensenkungen** durch die Nutzung der ermittelten Einsparmöglichkeiten
- **Schnellere Beschaffung** durch effektive Maßnahmen zur Bezugsquellenfindung
- **Geringere Risiken und langfristige Lieferantenbeziehungen** durch besseres Lieferantenmanagement
- **Bessere Akzeptanz durch die Anwender** dank umfassender Services

**Weitere Informationen**
Besuchen Sie uns im Internet unter www.sap.de/srm.

50 105 458 (11/05)
© 2011 SAP AG. Alle Rechte vorbehalten.

SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP BusinessObjects Explorer, StreamWork und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern.

Business Objects und das Business-Objects-Logo, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius und andere im Text erwähnte Business-Objects-Produkte und Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Business Objects Software Ltd. Business Objects ist ein Unternehmen der SAP AG.

Sybase und Adaptive Server, iAnywhere, Sybase 365, SQL Anywhere und weitere im Text erwähnte Sybase-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der Sybase Inc. Sybase ist ein Unternehmen der SAP AG.

Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern") bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.