Connectcom

A opção pelo SAP Business One trouxe equilíbrio nos projetos da empresa

Tempo de Leitura: 02 minutos

"O SAP Business One se encaixava perfeitamente no que estávamos procurando, não só pelo quesito confiabilidade, mas pela flexibilidade de implementação em razão da aderência aos nossos processos"

Valter Santos Lima Júnior. Diretor

Uma bem-sucedida reestruturação dos processos pedia um sistema que desse suporte às mudanças e garantisse sua boa execução. Foi assim que a Connectcom optou pela instalação da SAP Business One que, além de demonstrar total aderência ao projeto da empresa, tornou possível uma visão mais clara de todo o negócio.

INFORMAÇÃO GERAL

Empresa
- Nome: Connectcom
- Localização: Brasil
- Indústria: Prestação de serviços
- Produtos e Serviços: Tecnologia da informação
- Faturamento: aproximadamente U$S 16 milhões
- Quantidade de empregados: 750
- Página Web: www.connectcom.com.br
- Partner da Implementação: Added

Objetivos do Projeto
- Automatizar os processos de gestão recém-criados
- Aumentar a competitividade em um mercado altamente disputado
- Disponibilizar rapidamente informações confiáveis para o time gerencial
- Adotar um sistema que pudesse ser facilmente implantado
- Reduzir custos operacionais
- Escolher o melhor custo-benefício em termos de ferramenta

Por que Soluções e Serviços da SAP?
- Experiência positiva em clientes da empresa
- Aderência aos processos adotados pela companhia
- Facilidade de implementação
- Tecnologia acessível também para pequenas empresas
- Solução adequada ao orçamento da empresa

Soluções e Serviços SAP
- SAP Business One

Desafios Chaves
- Processos de novas gestões, com os quais os funcionários ainda não estavam acostumados
- Implementar a cultura de uso de um ERP na empresa
- Tempo limitado para implementação

Destaques da Implementação
- Projeto concluído no prazo estimado
- Amplo conhecimento da integradora, tanto em relação à ferramenta quanto ao negócio em si
- Aderência total da ferramenta aos processos de gestão adotados pela empresa

Benefícios
- Suporte total ao novo sistema de gestão
- Implantação rápida e eficiente
- Visibilidade dos custos da empresa
- Maior eficiência interna e racionalização de processos
- Confiabilidade e rapidez em relação às informações gerenciais
- Redução de custos com racionalização do processo de compras
- Melhoria do valor agregado dos serviços prestados pela empresa
- Maior visibilidade de contratos, projetos e unidades separadamente
- Melhor quantificação de resultados e tomada de decisões
- Implantação de um CRM que se tornou fundamental para a área comercial

Connectcom.

www.sap.com.br

Brasil

http://www.sap.com/brazil/index.epx

® 2008 by SAP AG. All rights reserved SAP, mySAP, mySAP.com, and other SAP products and other services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. MarketSet and EnterpriseBuyer are jointly owned trademarks of SAPMarkets and Commerce One. All the product and service names mentioned are the trademarks of their respective owners. Printed on environmentally friendly paper.respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. MarketSet and EnterpriseBuyer are jointly owned trademarks of SAPMarkets and Commerce One. All the product and service names mentioned are the trademarks of their respective owners. Printed on environmentally friendly paper.