e-Pharma

e-Pharma adota SAP para modernizar, integrar e organizar processos

Tempo de Leitura: 05 minutos

"A partir do momento que a e-Pharma decidiu buscar excelência e governança corporativa, fomos ao mercado para buscar soluções de ERP. A SAP e a DBD foram escolhidas por se posicionarem como parceiras de negócio, buscando atender até os processos mais complexos de maneira flexível"

Alcyr Tabarini. Gerente de Projetos

Em função do alto crescimento no número de clientes, associados à necessidade de otimização dos seus recursos humanos, exigiram da e-Pharma a busca por um ERP que atendesse a estas necessidades e que além disto lhe desse um diferencial competitivo no mercado. Ao optar pelo SAP Business One, a e-Pharma alcança sua principal meta: Integrar todos os seus processos.

A facilidade de customizar interfaces, a experiência da SAP e o modelo de negócios oferecido pelo seu parceiro de implementação, foram fundamentais para os próximos passos.

INFORMAÇÃO GERAL

Empresa

- Nome: e-Pharma
- Localização: Barueri, São Paulo - Brasil
- Indústria: Serviços
- Produtos e Serviços: Gestão de benefícios de medicamentos
- Faturamento: U$S 20.000.000,00
- Quantidade de empregados: 130
- Página Web: www.e-pharma.com.br
- Partner da implementação: DBD Informática

Objetivos do Projeto

- Eliminar os controles individualizados
- Reduzir o uso do papel
- Integrar e agilizar todos os processos, inclusive com os sistemas legados da e-Pharma

Desafios Chaves

- Ter um sistema que traga agilidade, integração, confiança e um melhor controle dos processos
- Unificar dados cadastrais dos clientes
- Reduzir tarefas administrativas e contábeis
- Permitir que todos os processos sejam auditáveis e rastreáveis
- Melhorar a gestão de contratos e relacionamento com parceiros e clientes

Soluções e Serviços SAP

- SAP Business One
- Outlook integration
- XL Report
- BankSynk
- Ativo Fixo (add-on ABC 71)

Por que Soluções e Serviços da SAP?

- Melhor solução no mercado para SME
- Flexibilidade, complexidade e experiência no setor
- Qualidade da solução oferecida, adequada as necessidades
- Acompanha crescimento da empresa com suporte pré e pós-implantação
- Oportunidade de intercâmbio sobre as novidades e possibilidades de melhorias nos negócios

Destaques da Implementação

- Utilização de todos os recursos que as soluções adotadas oferecem
- Organizar informações cadastrais dos clientes
- Aderência da ferramenta aos processos de gestão adotados pela empresa
- Consolidação de dados on-line para facilitar ação da força de vendas

e-Pharma
Inteligência a serviço da saúde

- Solução com melhor custo x benefício em função do modelo de negócios oferecido

Benefícios

- Integração dos processos e migração de dados
- Eliminação de redundâncias e unificação do cadastro de clientes
- Redução do retrabalho, informações gerenciais mais rápidas e precisas disponibilizando automaticamente aos usuários relatórios de orçamentos (previstos, realizados e seus desvios)
- Geração automática e digital de propostas, acordos e contratos
- Credenciamento de redes de farmácias e CRM via web
- Ponto de partida para o Portal Corporativo da e-Pharma

www.sap.com.br

Brasil

http://www.sap.com/brazil/index.epx

® 2008 by SAP AG. All rights reserved SAP, mySAP, mySAP.com, and other SAP products and other services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. MarketSet and EnterpriseBuyer are jointly owned trademarks of SAPMarkets and Commerce One. All the product and service names mentioned are the trademarks of their respective owners. Printed on environmentally friendly paper.respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. MarketSet and EnterpriseBuyer are jointly owned trademarks of SAPMarkets and Commerce One. All the product and service names mentioned are the trademarks of their respective owners. Printed on environmentally friendly paper.